

Revolutie in Contractmanagement

Realiseer in **6 stappen** een contractmanagement afdeling waar
anderen slechts van durven dromen.

~~Voor diegene die contractmanagement serieus willen nemen~~
de leiders van morgen.

David Grigoryan

2019

Inhoud

Dankwoord	3
Stap 1. Processen	7
Stap 2. Contracten	12
Stap 3. Governance	17
Stap 4. Monitoren, Analyse, Controle	23
Stap 5. Innovatie.....	28
Stap 6. Training.....	32
Conclusie	34
Over de auteur	49
Notities	52
Notities	54

Dankwoord

Dit boek had niet tot stand kunnen komen zonder de velen die mij geïnspireerd en uitgedaagd hebben.

Contractmanagement is een prachtig vak dat niet alleen kennis maar ook uitvindingrijkheid vereist.

Want ongeacht welke contractvoorwaarden wij ook mogen bedenken, we blijven nog

altijd in relatie met de mensen waar wij mee werken. Dit leidt ertoe dat velen proberen om contractmanagement toe te passen, maar niet slagen omdat teveel focus op nutteloze theorie wordt gelegd.

Enkel door buiten de lijnen te denken en te weten wat er speelt, kun je het maximale uit je contracten halen.

Zoals je allicht merkt, is dit boek zo geschreven dat je geen enkel

woordje kunt missen. Op dezelfde manier dien jij straks ook jouw afdeling op te zetten; duidelijk communiceren, geen verborgen agenda en visie toegankelijk voor iedereen.

De kennis die je in de volgende pagina's zult treffen, is gebaseerd op jarenlange ervaring uit de praktijk.

Dit zijn zaken waarvan vele malen is bewezen dat ze werken.

Het enige wat er dan nog rest is ze **juist** toepassen.

In de hoofdstukken die er volgen,
word je stap voor stap wegwijs
gemaakt in hoe jij binnen jouw
domein contractmanagement
kunt neer zetten.

Niet zoals het altijd gaat maar op
de manier zoals het hoort!