



Productaanbod: haal het beste uit jezelf!

Inleiding

Beste mensen,

Ik ben Maartje Bijenhof of ook wel Coach M. Ik ben verkoopcoach. Ik heb jarenlang bij de ING gewerkt en daar veel kunnen experimenteren met wat wel en niet werkt bij mij zelf m.b.t. productaanbod. Ik heb als instelling dat ik open, eerlijk en ontwapenend ben en daarbij positief ingesteld ben. Ik heb ook veel naar reacties van klanten op mijzelf geluisterd en daar dingen uitgehaald, waar ik wat mee kon om het beste uit mijzelf te halen en eventueel dingen anders te doen. Ik ben er van overtuigd dat je leert van je klanten, je collega's en dat je door hun reacties/feedback jezelf leert kennen. Daarbij is zelfreflectie ook erg belangrijk. Je kunt wel naar anderen kijken, maar kijk eerst eens naar jezelf om te zien hoe ben jij en wat zou jij aan jezelf kunnen doen om te zorgen dat jij succes hebt en een waardevol persoon bent voor anderen.

Wil jij het beste uit jezelf halen? Heb je moeite met productaanbod? Lees dan dit boek en leer ook jezelf kennen. Mijn insteek is dat als jezelf bent en je openstaat voor de klanten die je dagelijks spreekt, je omgeving en ook zelfkennis hebt dat je dan succes zult hebben!

Succes!

